

Drei Säulen überzeugender Präsentation

*„Man soll die Dinge so einfach machen wie möglich - aber nicht einfacher.“
- Albert Einstein –*

Ihr Kunde hat ein Problem – Sie haben die richtige Lösung. Ihre Abteilung hat ein neues Projekt und Sie möchten Ihre Mitarbeiter und Kollegen mit Ihrem Ansatz überzeugen.

Eine ideale Ausgangsposition sollte man denken. Jedoch ist die Lösung manchmal nicht so einfach. Kunden, Mitarbeiter oder Kollegen lassen sich nicht allein durch Sachargumente überzeugen.

Hinzu kommen häufig viele Details und am Ende gelingt die Überzeugung trotz bester Überlegungen doch nicht ...

Präsentieren Sie Ihre Lösungen leicht verständlich. Berücksichtigen Sie die Bedürfnisse und Sorgen Ihrer Zielgruppe. Erfahren Sie, wie Sie Ihre Zuhörer für sich gewinnen, sowohl im Einzelgespräch als auch in größeren Gruppen.

*Um gut zu präsentieren gibt es nichts Wichtigeres als Übungen.
Nervosität bekommen Sie mit einfachen Mitteln in den Griff und durch Übungen.
Ihren Präsentationsstil verbessern Sie durch konstruktives Feedback aus Übungen.*

Deshalb arbeiten wir mit vielen und praxisnahen Übungen - gerne bringen Sie dazu aktuelle oder alte Präsentationen mit oder Themen, welche Sie zukünftig präsentieren wollen.

Überzeugen Sie einfach und begeisternd mit Struktur, der richtigen Visualisierung und Ihrem ganz persönlichen Auftritt.

Organisation: 1 oder 2 Tagesseminar auf Deutsch oder Englisch; gerne auch mit Video-Feedback

Inhalt

1. Die Bedeutung von Präsentationen
 - Wo wird präsentiert und was präsentieren Sie?
 - Warum eine gute Präsentation entscheidend ist?
 - Was ist eine Präsentation, wenn nicht PowerPoint?

2. Struktur und Inhalt
 - Ihre Zuhörer von Beginn an fesseln
 - Die richtige Struktur und Story-Telling
 - Wie Sie mit einem gelungenen Abschluss Ihr Ziel erreichen

3. Visualisierung und Rahmen

- Arten und Bedeutung der Visualisierung
- Es gibt sie: Richtig gute PowerPoint Präsentationen!
- Tipps und Tricks für den Flip-Chart
- Whiteboard, Smartboard & Co.

4. Ihr Auftritt

- Wie Sie Ihre Nervosität positiv nutzen
- Ihre Körpersprache als Schlüssel zum Erfolg
- Die Stimme und entscheidende 'Kleinigkeiten'